CAS CLIENTS MOORTGAT 2023

moortgat
human resources unlimited

TAG Aviation

Depuis 2018

- Formation Managers
- Favoriser Feedback
- Entretien d'appréciation
- Accompagnement Vente
- Culture commune

ENJEUX :

- Favoriser le feedback au quotidien et le développement des salariés par le process d'Entretien d'Appréciation et de Développement
- Accompagner les techniciens à la vente de services auprès des clients
- Développer une culture commune de management suite à l'intégration d'une nouvelle société récemment acquise

SOLUTION :

- 180 managers formés depuis 2018
- 4 à 6 semaines d'intégration
- 2 Jours Présentiels
- 2 Jours de Bilan
- Module Digital Intersession

Managers 180

- Anglais & Français
- Genève & Londres
- Training / mesure
- Vidéos situationnelles
- Blended Learning

RÉSULTAT :

- En Anglais, Français
- Programme animé en présentiel à Genève, Londres
- Création d'un module de training technico-commercial sur mesure
- Création & Adaptation de l'animation & programme suivant contraintes d'activités

Satisfaction 98%

- "Méthode pragmatique"
- "Application immédiate"
- "Méthode ludique"
- "Concret, réaliste"
- "Indispensable"

Qualiopi processus certifié
RÉPUBLIQUE FRANÇAISE

moortgat
human resources unlimited

www.moortgat.com